

Zeile	Interview
542	I1 Und wo haben Sie die diesen Blick entwickelt, das so&dieses Geschäft so beurteilen
543	zu können und so Marktbedingungen einzuschätzen? ' ' #38:10#
544	B Keine (leicht lachend) Ahnung. (+) (I1: (lacht leise)) (I2: (lacht leise)) (lacht auf) Weiß
545	net. (I1: mhm) ' ' Ich
546	I1 So ne Qualifizierung oder so was, haben Sie nicht gemacht in die Richtung?
547	B Nö. ' (lachend) Qualifizierung ist, dass ich immer so knapp (+) (lacht auf) (lachend)
548	knapp am Existenzminimum vorbei schrabbe. (+) (I1: (lacht leise) ' (I1: mhm) ' Ich
549	glaub, ich hab recht viel Phantasie. ' (I1: mhm) Ich hab sehr viel Menschenkenntnis. ' (I1: mhm) Ähm ' ' ich lass mir kein X für ein U vormachen. Von niemanden. (I1: mhm)
550	Also ' ' ja, und das wars, glaub ich, schon. (I1: mhm, ja) Ja, so Lebenserfahrung. ' (I1: mhm) Und kein&kein studiertes, angeeignetes äh Wissen, dass sie auf irgend ner
551	Schule lernen. Ich glaub auch net, also Selbstständigkeit können sie auf keiner
552	Schule lernen. (I1: mhm) ' ' Das (I1: ja) halt ich für ein Gerücht. (I1: ja) ' Also es mag
553	Leute geben, die machen selbstständig, die haben vielleicht genug Eigenkapital und
554	die haben vielleicht auch grade den richtigen ' äh die richtige Nase fürs richtige
555	Geschäft. (I1: mhm) ' ' (schnalzt) Ähm aber dass sie das lernen können, glaub ich net.
556	(I1: mhm) Also dass irgendeiner Ihnen in der Schule vorne erzählt, ja, machen sie's so
557	und so, und dann funktioniert's. (I1: mhm) #39:23# Nee, das halt ich, (verneinend)
558	mhm. (I1: mhm) ' ' Ähm das ist immer wieder neu ausprobieren. Neu ' ' ja, und wenn
559	Sie&schauen Sie sich mal die ganz großen Unternehmer an. ' Also die, die dann
560	wirklich auch Geld verdienen und die erfolgreich (I1: mhm) sind und ' ähm ' schauen
561	Sie sich an. Die sind immer eigene Wege gegangen. Äh ' ' (I1: mhm) ' haben versucht
562	und ' ja, die hatten bestimmt auch (I1: ja) ihre Misserfolge. (I1: ja) ' Hab vor Kurzem
563	jemanden gesehen, die haben im Fernsehen ganz steinreiche Leute interviewt, und
564	dann haben sie jemanden gefragt, ähm die erste Million hat er gemacht, wie die zweite
565	denn war? Und dann hat er gesagt, die zweite ist genauso schwer. Und ja, das glaub
566	ich auch. ' (I1: mhm) Also die Arbeit wird net weniger. Man kann sich net irgendwann
567	hinsetzen und sagen, so, ' ja, sicher, sie haben (I1: mhm) dann vielleicht mehr
568	Ruhepausen, sie haben mehr Personal. Aber (I1: mhm) ' ' ja, auch Personal, das ist
569	auch so&so ne Sache. ' Schauen Sie sich&ich hab Ihnen gesagt, ich war 23. (I1: ja, ja)
570	Ähm wir haben Leute dabei gehabt, da waren Frauen dabei, die waren über 50. (I1: mhm)
571	Jetzt komm ich kleines blondes Haserl, (I1: mhm) und sag, so machen wir's.
572	(I1: mhm) ' (lacht leise) Die nehmen sie im Prinzip gar net ernst. (I1: mhm) ' Es ist
573	heut noch so, dass mich sehr viele Leute verkennen. ' Weil ich bin ja so nett. Und ich
574	bin so freundlich. ' Aber da drinnen steckt ein eiserner Wille. Und was ich (I1: mhm)
575	will, das krieg ich auch. ' (I1: mhm) Das dauert dann vielleicht seine Zeit, aber sie
576	brauchen auch den Biss. ' (I1: mhm) ' ' Der Biss darf aber nicht verkehrt sein. (I1: mhm)
577	(lacht leise) Also stur an etwas festhalten, (I1: mhm) was keinen Sinn hat, (I1: mhm)
578	ist auch idiotisch. (I1: mhm) ' ' Ja. (I1: ja, ja) So würd ich's (leicht lachend) jetzt mal
579	sagen. (+) (I1: ja) Also ich hab einen Bekannter, der ist halt&der hält stur an seinem
580	Geschäftskonzept fest. (I1: mhm) Und ' da denk ich manchmal, die Sturheit ist schon
581	Dummheit. (I1: mhm) ' ' Aber sie brauchen halt auch Biss. Net aufgeben, (I1: mhm)
582	wenn's&wenn's mal schief läuft. Und wenn (I1: mhm) ' also ich hab auch Tage, da sitz
583	ich im Eck und denke, oh nee. ' ' Ich hab zum Beispiel, weil ich gesagt hab,
584	Kommunikation. Ich hab Freunde, ich hab einer, der ist ' ' der war ' bei Siemens
585	Unternehmensberater. ' (I1: mhm) Also der war in der ganz hohen Führungsebene.
586	(I1: mhm) Und der hat mich zum Beispiel immer wieder aufgebaut, wenn ich gesagt

589	hab, boah, ich bin pleite. (I1: mhm) Dann sag ich, ja, vor zwei, drei Monaten saß ich
590	da und hab gesagt, du, ich bin pleite. (I1: mhm) Ich weiß net, wie ich meine Miete
591	zahlen soll. ' Und der hat mir dann halt auch vorgerechnet, hat gesagt, pass auf, du
592	hast dir in der Zeit so ein Warenbestand zugelegt, ' (I1: mhm) ' der Warenbestand ist ja
593	da. #42:20# (I1: mhm) Das heißt, du bist nicht pleite. Du machst halt einen Monat
594	weniger Umsatz. Das wird vorkommen. (I1: mhm) Du hast äh weniger Geld zur
595	Verfügung. (I1: mhm) Aber du bist deswegen nicht pleite. Und so hat der mich dann
596	so (I1: mhm), der hat mich auch durch den Business-Plan äh ähm immer wieder (I1:
597	mhm) ' durchgeführt. (I1: mhm) ' Also mh, wenn ich dann Zahlen ' wo ich dann selber,
598	weil ich nix studiert hab und so weiter, keine Betriebswirtschaft (I1: ja, ja) oder so, ' wo
599	ich dann halt auch immer wieder Lei- Leute frage. (I1: mhm, ja) ''